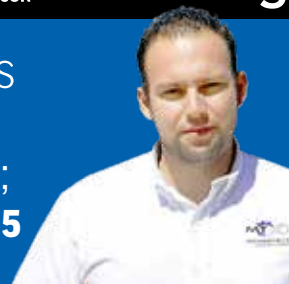


Emprendedurismo. Mobateck es el proyecto más consolidado del programa de incubación de la Unaq; TechOps, su principal cliente. **Págs. 4 y 5**



AÑO X N°2394 · LUNES 8 DE DICIEMBRE DE 2014 · elfinanciero.com.mx

Alza del dólar preocupa a empresas queretanas

SLP, con solvencia para terminar el año: MGV

ÉDGAR AMIGÓN

El municipio de San Luis Potosí cuenta con los recursos suficientes para cubrir sus obligaciones de fin de año, gracias a que ha mantenido finanzas sanas derivadas de una política de austeridad, aseguró el presidente municipal, Mario García Valdés.

En entrevista, el alcalde dijo que la situación financiera de la capital potosina reporta un avance positivo comparado con las condiciones en que se recibió de la anterior administración.

— PÁG. 10 —



DÓLAR. Los empresarios queretanos prevén que alcance los 15 pesos en los primeros días de enero.

Sin estrategias. La Coparmex local pide al gobierno federal acciones para amortiguar el aumento

SIRSE ROSAS

QUERÉTARO, Qro.— El alza que ha registrado el dólar en días recientes comienza a generar preocupación entre los empresarios queretanos, que prevén que alcance los 15 pesos en los primeros días de enero.

El presidente de la Confederación Patronal de la República Mexicana (Coparmex) en Querétaro, Darío Malpica Basurto, señaló que esta afectación se ha visto principalmente por el aumento en el precio de los insumos, por lo

que solicitan al gobierno federal implementar medidas que ayuden a amortiguar el impacto de la situación.

“Sí hay una afectación, sobre todo porque no había planeación por parte de las empresas en caso de presentarse un incremento en el precio de sus insumos. Lo más preocupante es que no se ve que vaya a la baja, por el contrario, hay voces que dicen que llegará a los 15 pesos a inicios del próximo año, situación

que se agrava porque no se ha visto una acción por parte del gobierno federal”, afirmó.

Por su parte, el presidente de la Cámara Nacional de la Industria de la Transformación (Canacintre) local, Jesús Calderón Calderón, aseguró que el alza en el dólar es un reflejo de la presión internacional, a la que se suman otros problemas internos, como la inseguridad que se vive en Guerrero y otras entidades del país. — PÁG. 6 —

Suma IED en Guanajuato 475 mdd a septiembre

MARVELLA COLÍN

El comportamiento a la baja de la inversión extranjera directa (IED) en el Bajío durante el periodo enero-septiembre de 2014 muestra que hubo una mayor cautela de los empresarios extranjeros por invertir en la región; sin embargo, los capitales siguieron fluyendo.

Guanajuato captó la IED más alta de la región, aunque se redujo al pasar de 712.1 millones de dólares en enero-septiembre del 2013 a 475.6 millones en igual lapso del 2014. — PÁG. 8 —

Tranquilidad, pide Ildefonso Guajardo

FRANCISCO FLORES

QUERÉTARO, Qro.— Hay que tener tranquilidad frente al debilitamiento que ha tenido en los últimos días el peso frente al dólar, pues se espera que los mercados se estabilicen pronto, aseguró el secretario de Economía (SE), Ildefonso Guajardo Villareal.

Entrevistado al término de la implementación del programa ProAu-

to, comentó que México tiene un tipo de cambio flexible y seguramente los mercados lo ubicarán en nivel más estable. “En otros momentos ya hemos experimentado volatilidad en el tipo de cambio, pero finalmente regresa a su tendencia inercial”.

Puntualizó que el peso se encuentra ampliamente respaldado por amplias reservas en el Banco central

y por una línea de crédito renovada con el Fondo Monetario Internacional por más de 70 mil millones de dólares.

“Lo que esperamos es que estas fluctuaciones monetarias—que de alguna manera se encuentran asociadas con lo que está pasando con el precio del petróleo—encuentren su estabilidad”, reiteró.

Por otra parte, el funcionario expuso que el gobierno federal seguirá reforzando el financiamiento a las pequeñas y medianas empresas. Para ello, la SE dispone, a través del Fondo para Pymes, de 4 mil millones de pesos.



ILDEFONSO GUAJARDO VILLAREAL. Secretario de Economía.

SEDESU

Generan en Querétaro 35 mil empleos

Querétaro podría haber alcanzado los 35 mil empleos generados en el periodo enero-noviembre, esto de acuerdo con estimaciones preliminares de la Secretaría de Desarrollo Sustentable (Sedesu).

Esta cifra representaría 10 mil plazas más con respecto a la meta inicial planteada para este año, agregó el titular de la dependencia,

Marcelo López Sánchez.

Sin embargo, aclaró que el número de personas empleadas en el estado sufrirá ajustes a la baja en diciembre, cuando concluyen algunos contratos temporales.

Asimismo aseguró que las expectativas de crecimiento para la entidad se están cumpliendo acorde a lo pronosticado a principios de año, con una meta del 4.7 por ciento.

En cuanto a inversiones, se han superado los 900 millones de dólares, lo que ya pone al 2014 como un

año histórico para la inversión, con varios proyectos que se han cerrado y dos más por concretarse. Uno de ellos pertenece a la industria automotriz y representa cerca de 100 millones de dólares, además de otro del sector de alimentos con 30 millones de dólares. Este último se instalará dentro del Parque Tecnológico y de Innovación, mientras que el otro está aún definiéndose.

A esto se suma la inversión dada a conocer en octubre pasado por la empresa china Huawei, que destinará un capital de mil 500 millones



EMPLEO. La cifra representa 10 mil plazas más con respecto a la meta para este año.

de dólares a proyectos en Querétaro, mismos que se desarrollarán en un plazo de cinco años.

“Se consolidaron sectores importantes como el de telecomunicaciones; la industria automotriz creció también, y en el sector aeronáutico, que se había estado frenando, anunciamos seis inversiones.”

Por otro lado, destacó el apoyo del gobierno estatal a las pequeñas y medianas empresas, sector al que se destinaron 130 millones de pesos.

—Sirse Rosas

TECNOLOGÍA

Impulsarán las TICs la competitividad en la industria automotriz

Se suman al programa ProAuto, que puso en marcha la Secretaría de Economía



EMPRESAS AUTOMOTRICES. El clúster de TICs necesita “hablar el mismo idioma que la industria automotriz”

El Inteqsoft propone que el programa inicie con una bolsa de 4,500 mdp

Las TICs del país tienen capacidad para atender la demanda automotriz, afirma

SIRSE ROSAS
srosas@elfinanciero.com.mx

QUERÉTARO, Qro.— Las tecnologías de la información y comunicación (TICs) trabajará de la mano con el programa ProAuto, que puso en marcha la Secretaría de Economía y que tiene como objetivo alinear todos los instrumentos y actores involucrados en el sector automotor.

El presidente del Clúster de Tecnologías de la Información de Querétaro (Inteqsoft), Jorge Buitrón Arriola, comentó que para poder unirse a la iniciativa, el organismo especializará a sus empresas para que puedan “hablar el mismo idioma de requerimientos que la industria automotriz”.

Señaló que el reto para el sector será lograr una sectorización

Aceitan a la industria automotriz nacional con un programa de asesoría y financiamiento

Con la finalidad de incrementar el contenido nacional en la cadena de suministro de la industria automotriz, que actualmente es del 30 por ciento, la Secretaría de Economía puso en marcha el programa ProAuto Integral, con el que se alinearán las políticas públicas de apoyo al sector.

Entre las acciones que se implementarán está la elaboración de un registro permanente de toda la demanda de autopartes y de proveeduría en el país.

Se formará una red de expertos que ayude a identificar oportunidades de negocio; a crear programas de corto y mediano plazo para atender necesidades de empresas con potencial; proponer iniciativas de carácter transversal para la industria de proveeduría nacional; y establecer redes para el desarrollo tecnológico, regional, de capital humano y de empresas.

Por su parte, el Banco de Comercio Exterior (Bancomext) anunció que otorgará créditos a tasas preferenciales a las empresas estratégicas de las armadoras

o grandes proveedores del sector mediante el programa llamado Alianza para Financiamiento de la Cadena Productiva del Sector Automotriz.

Para implementar esta alianza, firmaron un convenio Bancomext, la Asociación Mexicana de la Industria Automotriz (AMIA), la Industria Nacional de Autopartes (INA) y los clústeres automotrices de cinco entidades: Querétaro, Guanajuato, Chihuahua, Nuevo León y Estado de México.

Enrique de la Madrid Cordero, director de Bancomext, indicó que los clústeres participantes se comprometen a propiciar un acercamiento entre sus afiliados y Bancomext, a fin de que conozcan la oferta integral de productos financieros de la institución.

Se otorgarán créditos por hasta 40 millones de pesos, a través de la banca comercial (inicialmente se trabajará con Santander y se espera incorporar más bancos al esquema) mediante su programa de garantías.

—Francisco Flores Hernández

o especialización inteligente, para lo cual se requiere que los clústeres automotrices demanden alta tecnología transversal de las TICs.

Como clúster de TICs necesitamos “hablar el mismo idioma que la industria automotriz, para no llegar ofreciendo un sistema de contabilidad, sino un sistema de automatización de plantas que permita controlar determinada parte del sistema de producción”, indicó.

Para que un programa como ProAuto funcione, recalcó, el cambio debe de ser radical y con un impacto nacional, como en su momento se vivió con el Programa para el Desarrollo de la Industria del Software (Prosoft), que en los primeros años estuvo enfocado a la formación de equipamiento, para seguir con capital humano, capacitación, certificación de precios y después mercado.

Comentó que es la misma diná-

mica que se pretende implementar con ProAuto, en donde los Tier 1 y Tier 2 se van a acercar a las pequeñas empresas para preguntar qué hacen y cómo lo hacen, y si les falta equipamiento, acercarlos a los fondos para que se equipen. Además habrá programas que van a permitir la certificación del personal.

Sin embargo, señaló que si Prosoft traía una bolsa en 2013 de 900 millones de pesos, ProAuto tendrá que iniciar con al menos cinco veces ese recurso (cuatro mil 500 millones de pesos), para que pueda tener un impacto real.

Finalmente, aseguró que el sector de las TICs a nivel nacional cuenta con la capacidad suficiente para hacer frente a la demanda que pudieran surgir por parte de las empresas automotrices, con más de dos mil 500 compañías de tecnologías de la información, organizadas en 30 clústeres.

Deloitte cumple 30 años de presencia en Querétaro

■ Eduardo Morán, Socio Director de Deloitte Querétaro, dirigió un mensaje a los asistentes

El pasado 20 de noviembre se llevó a cabo en el Club de Industriales de esta ciudad, un brindis en conmemoración del 30 aniversario del inicio de operaciones de Deloitte en Querétaro.

Ante la presencia de algunos clientes, amigos y ex colaboradores de la firma, Eduardo Morán, Socio Director de Deloitte Querétaro, dirigió un mensaje a los asistentes por medio del cual agradeció la confianza depositada por la comunidad empresarial del estado en la firma a lo largo de estos primeros 30 años de operaciones.

En su discurso, Morán hizo una breve reseña de la historia de Deloitte en la ciudad, en la que destacó que a finales de 1984 un pequeño equipo de Contadores Públicos proveniente de la oficina de Guadalajara dieron inicio formalmente a las operaciones de la firma en Querétaro. Aquel equipo, con el paso del tiempo fue ganando reputación, prestigio y la confianza de empresarios y directivos de compañías de la región, permitiéndoles consolidar la presencia de la firma en esta zona, una de las más importantes del país por su desarrollo industrial y económico.

A lo largo de estas tres décadas, Deloitte también ha sido un semillero de exitosos ejecutivos y empresarios que en algún momento de sus carreras profesionales colaboraron en la organización, aportando su talento, experiencia y profesionalismo, mismos que se tradujeron en valor agregado para los clientes de la firma de asesores de negocios.



Socios de Deloitte Querétaro.

Finalmente, y en un momento muy emotivo, Eduardo Morán hizo una mención especial por todos aquellos amigos y ex colaboradores que, lamentablemente ya no se encuentran entre nosotros, pero que contribuyeron activamente a consolidar a Deloitte en Querétaro.

Para finalizar el evento, Eduardo agradeció a los asistentes y aseguró que Deloitte seguirá trabajando día con día como un solo equipo y aportar soluciones empresariales innovadoras y útiles para la comunidad de negocios de Querétaro, y, más allá, a su misma sociedad.

Cabe destacar que en este evento fungieron como anfitriones, además del propio Morán: Arturo Ramírez, Eliezer García, Ramón Galván, Gabriel Pereda, Abel García y Víctor Hernández, todos ellos socios de Deloitte en Querétaro.

Adicionalmente se realizó un brindis con todos los colaboradores actuales de Deloitte Querétaro en sus oficinas ubicadas en Av. Tecnológico #100.

Ambos eventos se han realizado en el marco de los festejos por el 30 aniversario del inicio de operaciones de Deloitte en esta ciudad. Enhorabuena por este gran logro y felicidades a todos los colaboradores, clientes y amigos de esta importante organización.



Eduardo Morán, Socio Director de Deloitte Querétaro.





REPORTE ESPECIAL

Editora: Perla Oropeza
Coeditores: Adriana Rodríguez y Francisco Flores
Diseño: Hugo Martínez

Contacte con la sección: bajio@elfinanciero.com.mx Tel.: 5449 8695

EMPRESAS

“La Unaq ha sido la pieza más importante de mi negocio”

ENTREVISTA

Miguel Bribiesca Álvarez

Egresado de la Unaq y creador de la empresa Mobateck

FRANCISCO FLORES HERNÁNDEZ
fflores@elfinanciero.com.mx

QUERÉTARO, Qro.— Mobateck es el primer proyecto de emprendedurismo que impulsó la Universidad Aeronáutica en Querétaro (Unaq) con uno de sus egresados de la carrera de ingeniería aeronáutica en manufactura.

La empresa fue creada por Miguel Bribiesca Álvarez, quien ya es un proveedor consolidado de una de las empresas más importantes del sector aeronáutico que operan en Querétaro: el Centro de Mantenimiento de Aeroméxico y Delta (TechOps). Además, recientemente se incorporó como prestador de servicios de Airbus Helicopter.

Esta microempresa queretana produce bases en las cuales se montan componentes aeronáuticos como alas, estabilizadores y motores de avión para su reparación.

___¿Cómo nace Mobateck?

___ Mi objetivo era crear productos mecanizados, pero después vi la posibilidad de producir herramientas y moldes, considerando que manejo muy bien la parte de diseño, y lo fui complementando con la operación de máquinas a fin de realizar el proceso de manufactura.

La Unaq me vinculó con la gente de TechOps, que requería herramientas, y después me fui haciendo de proveedores de soldadura y de materiales.

Los maestros de la Unaq me ayudaron a desarrollar ideas y en equipo se planeó y se organizó todo el proyecto de trabajo para atender a un primer cliente en el área aeronáutica.

___¿Cuántos conforman la empresa?

___ Solamente yo. Mi esquema de operación es contratar varios proveedores de manufactura, soldadura y pintura. En la empresa yo



CORTESÍA UNAQ

hago todo: las compras, ingeniería y negociación con el cliente.

___¿Qué es lo que produces?

___ Son bases para reparación de diferentes piezas o sujeción para piezas mecanizadas. En la industria aeronáutica se utilizan estas bases móviles para bajar, por ejemplo, un ala o un estabilizador del avión, y necesitan una base de apoyo que les permita la manipulación del componente y mantenerlo seguro para el operador.

Algunas bases son para detener motores de avión de un peso de dos toneladas y media. Nuestro trabajo es finito, tenemos que realizar algunas pruebas y ensambles.

___¿Desde dónde trabajas?

___ El diseño de ingeniería lo realizo en mi computadora portátil desde cualquier lugar; hay ocasiones que lo hago en un parque, en un café o en las plantas de las empre-

“No fue una situación fácil. En muchas ocasiones me desanimé, pero afortunadamente se han ido superando los obstáculos”

sas, es decir traigo mi oficina móvil en la mochila. La parte mecanizada del producto y todo el trabajo de laboratorio lo hago en las instalaciones en la Unaq, y para soldar lo hago en talleres externos que tengo contratados como proveedores.

El plan de la Unaq es que mi negocio crezca; ellos han sido la pieza más importante del negocio.

___¿Quién te impulsa a formar tu empresa?

___ La idea surge porque tuve interacción con algunas empresas, donde hice proyectos pequeños. Y con el apoyo de mi familia y personal de la Unaq, vi la posibilidad de hacer un negocio. Además me di cuenta que para iniciar no necesitan un capital grande.

Obviamente, si necesito crecer como empresa, debo aumentar capital, reinvertir, adquirir algunos activos.

___¿Cuánto invertiste para abrir tu empresa?

___ Prácticamente nada, inicié con una computadora vieja. Todo se fue dando con los contactos de vinculación que me dio la Unaq, y de lo que me pagaban por mis servicios fue creciendo un pequeño capital que se ha ido reinvertiendo.

___¿Cuánto tiempo tardaste en incubar tu negocio?

___ Durante cuatro meses me dieron asesoría en la Uteq (Universidad Tecnológica de Querétaro) en lo administrativo, para realizar procesos contables y ejecutar una planeación. Con un seguimiento que dan de un año, aprendí a realizar mi plan de negocios.

Por otro lado la Unaq me hizo un convenio de colaboración, me dan asesoría técnica y también me vinculan con las empresas que vienen trabajando. La escuela no me cobra, el programa no tiene ningún costo. Hago uso totalmente de las instalaciones, todo con su debido permiso. Como egresado me dan la oportunidad de tener un espacio, usar los equipos y vincularme con los profesores.

___¿Tienes planeado poner instalaciones propias?

___ Espero el próximo año estar buscando un terreno para instalar ahí un taller. En este momento no puedo hacerme de muchos activos, necesito generar mayores ingresos, participar en más proyectos. Pero mi objetivo es tener un lugar donde meta maquinaria. Mi primer objetivo es adquirir una máquina que vale más de un millón de pesos, será mi primer activo.

___¿Ha sido difícil el proceso de arranque de tu empresa?

___ Bastante difícil. Al principio sin liquidez; mis padres me apoyaron para viáticos como gasolina y traslados, pero en la medida que realizaba trabajos se iban generando recursos y eso me permitió crecer. No fue una situación fácil. En muchas ocasiones me desanimé, pero afortunadamente se han ido superado los obstáculos.

___¿Cuánto vale un herramental de los que fabricas?

___ Es muy variado. Una herramienta sencilla vale de 20 mil a 30 mil pesos, y un producto de mayor complejidad cuesta más de 100 mil. No se puede hablar de un precio fijo, el abanico es muy variado.

___¿Quiénes son tus principales clientes?

___ TechOps, el centro de mantenimiento de Aeroméxico y Delta, es el principal cliente que tengo. El 99 por ciento de mis servicios son para ellos y ya voy a cumplir un año de tenerlos como clientes. Pero ya vamos también a trabajar con Airbus Helicopter. En total tengo alrededor de cinco clientes fijos.

Universidad Aeron3utica incuba a nuevos proveedores

FRANCISCO FLORES HERNÁNDEZ
fflores@elfinanciero.com.mx

QUERÉTARO, Qro.— Además de formar capital humano para una naciente industria altamente especializada, la Universidad Aeron3utica en Querétaro (Unaq) está incursionando exitosamente en la incubaci3n de empresas con sus egresados y alumnos, con la finalidad de que se incorporen a la cadena de proveeduría del sector que todavía presenta un limitado contenido de valor nacional.

El caso más consolidado es el de la empresa Mobateck, que formó Miguel Bribiesca con el apoyo de la Unaq, instituci3n de la cual egresó. El segundo proyecto más avanzado se encuentra aún en proceso de conformaci3n, y en éste participan cuatro estudiantes de la universidad. La idea es que esta empresa produzca pequeñas aeronaves para competencias deportivas.

Quetzal es otro ejemplo del impulso que da la Unaq al emprendedurismo. La empresa productora de drones (aeronaves no tripuladas) también surge de un proyecto escolar, y aunque sus integrantes no egresaron de la Unaq, establecieron un convenio para hacer uso de las instalaciones de la instituci3n e involucrar en procesos de práctica a los estudiantes.

Quetzal está vendiendo ya sus prototipos de aeronaves en Europa y empiezan a desarrollar tecnología más avanzada para ofrecer más y

mejores servicios de imagen, y con mayor variedad de capacidades a diversos sectores.

El rector de la Unaq, Jorge Gutiérrez de Velasco, puntualizó que para que una empresa se desarrolle en el sector aeron3utico como proveedor, debe pasar por un proceso muy largo, “que desafortunadamente requiere de mucho dinero y certificaciones”.

De ahí surge la idea de impulsar el desarrollo de empresas mexicanas para aliarlas con las grandes compaías del sector. “Sería muy im-

portante que a futuro se diga que en la Unaq generemos 20, 30, 40 o 50 compaías, y que ya representan un porcentaje importante en el sector mexicano”, agregó.

Detalló que el proyecto de incubaci3n de empresas aeron3uticas con egresados y estudiantes de la Unaq se realiza junto con la Universidad Tecnológica de Querétaro (Uteq).

“Nos apoyamos en la Uteq para que les dé a nuestros egresados y alumnos asesoría en programas de administraci3n y marketing para que implementen un modelo de negocio, realicen la administraci3n del mismo, generen toda la informaci3n financiera y lleven a cabo registros contables ante la Secretaría de Hacienda y Crédito Público”, explicó.

Por su parte, la Unaq apoya en la vinculaci3n con las grandes empresas aeron3uticas, con las cuales ha venido trabajando en la formaci3n de su capital humano.

Además, da apoyo técnico a través del cuerpo docente de la instituci3n, que tienen experiencia en procesos, materiales, modelos de certificaci3n, calidad y seguridad aeron3utica.

Además, la Unaq vincula a los alumnos con la autoridad aeron3utica para que obtengan las certificaciones que requieren en los prototipos que diseñan y sacan al mercado; y también los asesoran para que puedan concursar por recursos públicos.

FOCOS

Resultados. La Unaq ha formado a más de cinco mil técnicos para las compaías aeron3uticas, y ha graduado a más de 400 técnicos superiores universitarios (TSU) e ingenieros. También está por egresar la primera generaci3n de la maestría en ciencias.

Captaci3n de inversiones. La Unaq ha sido un imán para la captaci3n de capital privado en la industria aeron3utica, con una atracci3n de mil 500 millones de dólares de inversi3n para el estado de Querétaro.

Diseño de aviones deportivos, proyecto que inicia su proceso de incubaci3n; cada aeronave tiene un precio de hasta 20 mil dólares

QUERÉTARO, Qro.— Uno de los proyectos que están iniciando su proceso de incubaci3n en la Universidad Aeron3utica en Querétaro (Unaq) es el de cuatro estudiantes que tienen planeado construir en un futuro pequeños aviones deportivos o ultraligeros, para transportar a un máximo de dos personas.

El director de Planeaci3n y Vinculaci3n de la Unaq, Federico Pérez Fuentes, comentó que los emprendedores ya han iniciado con sus trámites en la Secretaría de Hacienda y Crédito Público para darse de alta como empresarios.

“Van a comprar kits de aviones pequeños, para una o dos personas, los armarán aquí en México y los comercializarán. Esa es la primera idea de negocio, y en un futuro su plan es desarrollar ellos mismos un avión. El grupo va a iniciar su capacitaci3n en la Uteq (Universidad Tecnológica de Querétaro) para desarrollar su plan de negocios.”

Precisó que a este tipo de aviones se les denomina deportivos o ultraligeros, y son aviones para uso personal y se guardan en pequeños hangares. Muchos los utilizan para volar en com-

petencias deportivas los fines de semana.

Precisó que este tipo de aviones no se arman en México y se tienen que traer del extranjero.

“No hay compaías mexicanas que diseñen y construyan este tipo de aviones, que en el mercado tienen un valor entre 15 mil y 20 mil dólares”, comentó el académico.

A estos jóvenes, cuya empresa aún no tiene nombres, la Unaq les dará asesoría técnica gratuita, a fin de que no tengan problemas cuando requieran certificar sus aviones.

—Francisco Flores Hernández

INDUSTRIA

En aeron3utica, el Bajío ha hecho bien su tarea: Boeing

Querétaro destaca en la regi3n, con tres proveedores de la fabricante de aviones

Bombardier, decisivo para el crecimiento del sector en la zona

PERLA OROPEZA
poropeza@elfinanciero.com.mx

Boeing ha encontrado en el Bajío, principalmente en Querétaro, un área en crecimiento de la industria aeron3utica, dijo en entrevista Robert Noble, vicepresidente de la Divisi3n de Gestió de Proveedores de la fabricante de aviones.

Consideró que aunque hay crecimiento en todas las regiones del país, “se ha hecho realmente un buen trabajo en esa zona al promover su deseo de atraer a empresas aeroespaciales y dar apoyo para que se consoliden ahí”.

Entre sus principales proveedores destacan tres empresas de Querétaro—Curtiss Wright Controls, Safran-Messier-Bugatti-Dowty y Safran-Snecma México—y una de San Luis Potosí—Tighitco—.

La presencia de Bombardier fue decisiva en el crecimiento de la industria en el Bajío, comentó, pues atrajo a proveedores que ahora ofrecen sus servicios a Boeing.

Bob Noble opinó que a pesar del importante crecimiento que se ha dado en todo el país en el terreno aeron3utico, uno de los elementos que no ha estado en México durante mucho tiempo ha sido el procesamiento de metales. Por ejemplo, limpieza y pintado. “Muchas empresas mexicanas mandan sus piezas a Estados Unidos—lo cuales muy ineficiente—para que hagan eso.”

Sin embargo, gracias a que en México hay alrededor de 25 pro-

veedores, se contará con una nueva planta de procesamiento en Chihuahua, que beneficiará a todos los estados, comentó.

“Necesitábamos muchos proveedores en México para que alguien pudiera invertir en la planta de procesamiento, la buena noticia es que ya arrancó y va a beneficiar a todos los proveedores.”

Convertirse en proveedor de una empresa como Boeing, comentó, no es nada sencillo, se requieren certificaciones de calidad—como las ISO 9000—, y cada proceso exige una certificaci3n específica. “Es un proceso difícil y costoso, por eso se ha tardado tanto.”

México, indicó, está en el top ten de los países con mayor número de proveedores de Boeing, que gastará este año alrededor de mil millones de dólares en adquisiciones con fabricantes mexicanos. En primer lugar, por supuesto, está Estados Unidos y en segundo lugar Jap3n, donde se hacen estructuras de gran tamaío.

Aclaró que estar entre los primeros diez es muy relevante porque la compaía trabaja con 130 países. “El país ofrece mano de obra altamente calificada, costos de mano de obra competitivos, y cercanía a nuestras instalaciones en Carolina del Sur y el estado de Washington, atributos que hacen que resulte valioso estrechar esta relaci3n”.

Las compaías mexicanas suministran componentes tales como arneses eléctricos, fibra óptica, material de aislamiento, fabricaci3n de turbinas, yensambles de anillos de refuerzo.

Robert Noble es vicepresidente del programa corporativo “Partnering for Success”, que busca mejorar la calidad, multiplicar la eficiencia y eliminar costos de la cadena de suministro de Boeing, e incluye la participaci3n de proveedores y subcontratistas de la compaía en México.



MANO DE OBRA ALTAMENTE CALIFICADA. Ser proveedor de Boeing requiere certificaciones de calidad como las ISO 9000.

BLOOMBERG

ECONOMÍA

Preocupa al sector empresarial queretano el alza en el dólar

Piden se planteen estrategias a nivel federal para hacer frente al incremento

❖ La Coparmex Querétaro prevé que la divisa alcanzará los 15 pesos en enero

❖ Canacintra afirma que la situación en Guerrero ha afectado a la economía nacional

SIRSE ROSAS

srosas@elfinanciero.com.mx

QUERÉTARO, Qro.— El alza que ha registrado el dólar en días recientes comienza a generar preocupación entre los empresarios queretanos, que prevén que alcance los 15 pesos en los primeros días de enero.

El presidente de la Confederación Patronal de la República Mexicana (Coparmex) en Querétaro, Darío Malpica Basurto, señaló que esta afectación se ha visto principalmente por el alza en el precio

de los insumos, por lo que solicitan al gobierno federal implementar medidas que ayuden a amortiguar el impacto de la situación.

“Sí hay una afectación, sobre todo porque no había planeación por parte de las empresas en caso de presentarse un incremento en el precio de sus insumos. Lo más preocupante es que no se ve que vaya a la baja, por el contrario, hay voces que dicen que llegará a los 15 pesos a inicios del próximo año, situación que se agrava porque no se ha visto una acción por parte del gobierno federal”, afirmó.

Si en los próximos días no se ve una disminución en el precio de dicha divisa, las empresas tendrán que implementar medidas de emergencia para hacer frente a esta problemática, agregó.

A este escenario se le suma el aumento en el pago de impuestos producto de la reforma fiscal. Al respecto, el representante sectorial comentó que hace tres meses

hicieron una propuesta a las autoridades federales para que se replantee a la baja el costo fiscal.

“Estamos pagando más impuestos de lo programado. Como siempre hemos dicho los empresarios Coparmex y el empresariado en el país, para hacer una verdadera reforma fiscal es necesario ampliar la base tributaria, y es impensable que tengamos finanzas sanas a nivel nacional si sólo seguimos pagando impuestos las empresas, un mercado cautivo que siempre ha pagado. Es necesario que se haga una reforma para ampliar la base.”

Si se hace un replanteamiento de la reforma fiscal y bajan los impuestos a las empresas, se crearán incentivos a la inversión, lo que por ende beneficiará a la economía, aseguró.

Por su parte, el presidente de la Cámara Nacional de la Industria de la Transformación (Canacintra) local, Jesús Calderón Calderón, aseguró que el alza en el precio



BLOOMBERG

EMPRESAS. Para la IP, se requieren medidas como la reducción de impuestos para amortiguar el “golpe” e incentivar la inversión.

del dólar es un reflejo de la presión internacional, a la que se suman otros problemas internos.

Entre estas problemáticas se encuentra el tema Guerrero, donde un problema de seguridad está afectando a la economía nacional. “La Canacintra nacional también ve signos de afectación económica ocasionada por Guerrero, por lo que se está pidiendo al gobierno federal que se metan más de fondo en la reestructuración del tejido social”, apuntó.

“Deben meterse a trabajar con la sociedad, impulsar sus proyectos de inversión para que arranquen sus negocios y hacer cosas que realmente repercutan en la reestructura de este tejido”, agregó.

Como cámara empresarial han visto afectaciones en sectores como el de alimentos y bebidas, y electrodomésticos, debido a que no pueden ingresar productos a Guerrero y a otros estados afectados por la delincuencia, debido a que corren el riesgo de ser asaltados.

EDUCACIÓN

Destinarán 10 mdp para la Universidad Automotriz

❖ Los recursos son parte de un paquete de 140 mdp que la SE aprobó para Querétaro

FRANCISCO FLORES HERNÁNDEZ

fflores@elfinanciero.com.mx

QUERÉTARO, Qro.— La Secretaría de Economía (SE) autorizó un paquete de proyectos en Querétaro, que equivalen a un monto de 140 millones de pesos a ejercer en lo que resta del año y durante 2015, informó el gobernador José Eduardo Calzada Rovirosa.

Destacó que entre los recursos autorizados se encuentran 10 millones de pesos que serán utilizados para equipar la Universidad Automotriz de Querétaro, que ya se terminó de construir en las instalaciones de la Universidad Politécnica de

Querétaro (UPQ), y que requirió de una inversión inicial de 30 millones de pesos.

“Varias empresas automotrices tienen sus propias universidades y algunas nos propusieron abrir instituciones de este tipo en Querétaro, pero nosotros pensamos que era mejor tener una universidad pública en donde todos los empresarios del sector o proveedores puedan acudir a capacitar a su personal”, comentó.

El mandatario queretano indicó que el recurso para el equipamiento es sumamente importante, “ya que en muchas ocasiones es más caro que la obra”. La institución, que hoy alberga la Universidad Politécnica de Querétaro, requiere troqueles especializados, equipos de cómputo, así como software de diseño, renovación y planteamiento

de nuevos productos y materiales.

Calzada Rovirosa recordó que la industria automotriz ha crecido en 20 por ciento anual el valor de sus exportaciones en el último sexenio, y el empleo en este sector se dinamizó de manera importante. “Tenemos 50 mil empleos vinculados con esta industria en 350 empresas; el empleo creció 68 por ciento en el sector automotriz en los últimos cinco años y medio”, aseguró.

Calzada Rovirosa agregó que con los recursos autorizados por la SE “vamos a invertir en mercados 20 millones de pesos; está el proyecto de un microparque para pymes (pequeñas y medianas empresas) en el municipio de Querétaro, en el que se van a invertir 12 millones de pesos; y hay un proyecto de Canacintra (Cámara Nacional de



QUERETARO.GOB.MX

JOSÉ EDUARDO CALZADA ROVIROSA. Gobernador de Querétaro.

la Industria de la Transformación en Querétaro) para desarrollar materiales plásticos, que requerirá de 20 millones de pesos”.

Por su parte, el titular de la SE, Ildefonso Guajardo Villarreal, ase-

guró que hay un compromiso con el gobierno del estado de implementar planes estratégicos, además de trabajar directamente con la planta industrial para proyectos en los sectores automotriz y aeronáutico.

GRUPO FINANCIERO MONEX TRABAJA PARA QUE TU DINERO TRABAJE.

www.monex.com.mx

[@monexanalysis](https://twitter.com/monexanalysis)

Actualmente, en el entorno económico mundial se observan diversos datos donde la OCDE planea hacer una revisión del crecimiento global actual, que por ahora lo plantea en +3.4%; el FMI también realizará un nuevo análisis sobre la perspectiva a 3.8% desde 4.0% para el siguiente año; por otro lado, vemos que los brotes de ébola ya están fuera de África en países como EUA, España y Brasil; por último se observa la caída de los precios del petróleo que también afectan a México.

Dentro de este entorno mundial, la situación de la región de América Latina se visualiza de la siguiente manera: Brasil cuenta con debilidad económica (con posible recesión), hay presiones inflacionarias y alza en tasas; Argentina también se encuentra en una situación complicada. Por otro lado, México tiene perspectivas favorables aún cuando su economía se vea débil.

En términos del PIB de EUA se espera que en el 2014 sea del +2.2% y para el siguiente año se considera que puede haber un crecimiento ubicándose en +3.0%. Bloomberg realizó una encuesta a diversos analistas de Estados Unidos que revela podría haber una primer alza en la tasa de la FED para el tercer trimestre de 2015.

En lo que respecta a México, el crecimiento económico será cercano al +2.0% en este año ya que aún se percibe un lento dinamismo. El sector manufactura muestra poca recuperación y el sector servicios continúa débil.

"Para el 2015 se espera un crecimiento del 3.8%. Sentimos que las reformas podrían apoyar mejores perspectivas, mientras que la debilidad del 2014 aún podría generar revisiones a la baja. En términos de la inflación creemos que ésta se va a ubicar en 3.3% para el 2015", dijo el Director de la Sucursal Querétaro de Monex, Miguel de Jesús Robles.

En lo que respecta al tipo de cambio, el peso se ha depreciado en los últimos meses. Por su parte Antonio de Jesús Hernández Sánchez, Subdirector de Promoción Divisas, comenta que "aún cuando se han visto fluctuaciones a la baja en el tipo de cambio, se espera que en 2015 el peso pudiera apreciarse en mayor magnitud."

Por otro lado tenemos la tan esperada Reforma Energética que es necesaria para el país, ya que el boom petrolero va en declive. Estados Unidos pasa de ser un consumidor a ser un productor y adoptador de nuevas energías. Veremos un cambio de enfoque para empresas como Pemex y CFE que ahora serán productivas para el estado. Pero los efectos positivos para el territorio mexicano los veremos en el largo plazo.

Si bien con la Reforma Energética llegan nuevas oportunidades como proyectos de transporte de gas natural, mayor número de ductos en inversiones por 13.3 millones de dólares. Para la Reforma Eléctrica se invertirán más de 150 mil millones de dólares en el sector energético en los próximos 15 años. Algunos de los beneficios que se verán reflejados son incremento en la producción de petróleo, gas y electricidad, así como nueva infraestructura, habrá disminución en los precios y una reorientación al subsidio hacia las personas de bajos recursos, entre otros.



De izquierda a derecha Antonio de Jesús Hernández Sánchez Subdirector de Promoción Cambios, en medio Juan Antonio Alcocer Suárez Gerente Promoción Bursátil; derecha Miguel de Jesús Robles González Director de Plaza.

En particular el Estado de Querétaro se encuentra en crecimiento debido a la llegada de inversiones que se enfocarán en sectores como aeronáutica, electrodomésticos, eléctrico-electrónico y automotriz. "La promoción de las ventajas competitivas del Estado sigue siendo una estrategia importante para la atracción de capitales y el desarrollo económico de Querétaro", comentó Juan Antonio Alcocer Suárez, Gerente Bursátil.

Con el aumento de las inversiones a 4,665.2 millones de pesos y la generación de nuevos empleos, también se dieron más proyectos que traen inversión extranjera directa que requiere del soporte y atención en servicios financieros de calidad. Grupo Financiero Monex, experto en divisas es el mejor aliado para apoyar a las empresas con actividades comerciales en México y el extranjero.

Monex, recientemente anunció el fortalecimiento de su área de Banca Patrimonial y Banca Privada, para convertirlos en los ejes principales de su estrategia y así diversificar los ingresos que por ahora están mayormente inclinados en el área de divisas. "Con esta acción la empresa podrá brindar a sus clientes productos, servicios y soluciones financieras integrales, confiables y de la más alta calidad", anotó Miguel de Jesús Robles, Director de la Sucursal Querétaro.

Es una empresa 100% mexicana que ofrece productos financieros de alta calidad y servicios confiables a clientes en México y el extranjero. Con 29 años de presencia en el país, Monex es una institución innovadora, integrada por tres entidades financieras: Banco Monex, Monex Casa de Bolsa y Monex Operadora de Fondos, a través de las cuales ofrece productos como Cambios y Pagos Internacionales, Mercado Bursátil (Dinero, Capitales y Banca de Inversión), Fondos de Inversión, Productos de Manejo de Riesgos, Inversiones Internacionales, Fiduciario y productos para Comercio Exterior, entre otros.

GRUPO FINANCIERO
monex

Blvd. Bernardo Quintana, No. 7001, Torre 1 PH Suite 1,
Col. Centro Sur, C.P. 76090, Querétaro, Querétaro.

Querétaro: (442) 192-2650
01 800 016 66 39

SAN FRANCISCO DEL RINCÓN Price Shoes abre centro de distribución

SAN FRANCISCO DEL RINCÓN, Gto.— Price Shoes abrió en esta demarcación un Centro de Distribución (Cedis) para exportación a Guatemala.

En este centro llegan mercancías de pequeñas empresas guanajuatenses de los Pueblos del Rincón, León e Irapuato.

El gobernador Miguel Márquez

expuso que en esos artículos “se puede observar capacidad de producción, calidad, mano de obra calificada, pero lo más importante hay diseño, innovación, hay creatividad y esto nos permite competir con cualquiera”.

Para que este centro fuera una realidad, dijo, trabajaron de manera conjunta la Coordinadora de Fomento al Comercio Exterior (Cofoce) y Price Shoes.

“Ahora es la etapa de consolidar los pedidos de todos los proveedores y también operar de manera

adecuada y eficaz la logística de exportación.”

El director general de Price Shoes Guatemala, Silvestre Rodríguez, señaló que el centro de distribución permitirá tener más fluidez en lo que es la recepción de muestras, una mejor programación de actividades de trabajo y con esto se dará mayor certeza en sus negocios a las empresas de Guanajuato.

Refirió que de junio a diciembre de este año ya se tienen 9 mil personas inscritas vendiendo



PRICE SHOES. 9 mil personas venden productos de Guanajuato en Guatemala.

los productos de Guanajuato en Guatemala por medio del catálogo de Price Shoes “y se quiere llegar en 2015 a 25 mil inscritas, lo que se traduce en más ventas para las empresas de esta entidad”.

A la fecha, dijo, hay 107 empresas que participan en este proyecto, que han exportado más de 2 millones de dólares, lo que equivale a más de 190 mil pares de calzado y se espera que en 2015 se incursione en más mercados, como Costa Rica, a través de este proyecto.

—Francisco Flores Hernández

ECONOMÍA

Mayor cautela de la inversión extranjera directa en Bajío

● Bajó 41.3% al sumar mil 27.7 mdd en los tres primeros trimestres del 2014

MARVELLA COLÍN
marvella@elfinanciero.com.mx

El comportamiento a la baja de la inversión extranjera directa (IED) en el Bajío durante el periodo enero-septiembre de 2014 muestra que hubo una mayor cautela de los empresarios extranjeros por invertir en la región; sin embargo, los capitales siguieron fluyendo.

La inversión extranjera productiva en el Bajío sumó mil 27.7 millones de dólares en los primeros nueve meses de 2014, cifra que muestra una disminución de 41.3 por ciento en comparación con igual periodo del 2013, nivel acorde con la tendencia de la IED total, que mostró una baja de 45.8 por ciento, de acuerdo con cifras de la Secretaría de Economía.

No obstante, la inversión extranjera directa (IED) que captó la economía guanajuatense fue la más alta de la región, aunque también bajó al pasar de 712.1



GUANAJUATO. Mantiene el liderazgo en la región con 475.6 millones de dólares

Inversión extranjera directa en el Bajío

► Millones de dólares

● Enero-Septiembre 2013 ● Enero-Septiembre 2014 ● Variación % anual

1 Guanajuato	712.1	475.6	-33.2
2 Querétaro	644.1	388.4	-39.7
3 San Luis Potosí	394.1	163.7	-58.5
Total Bajío	1,750.30	1,027.70	-41.3
Total Nacional	28,233.8	15,310	-45.8

FUENTE: SECRETARÍA DE ECONOMÍA.

millones de dólares en enero-septiembre del 2013 a 475.6 millones de dólares en igual lapso del 2014, lo cual implica un descenso de 33.2 por ciento.

Dentro del monto de inversiones a la entidad guanajuatense destacó que 416.4 millones de dólares fueron nuevas inversiones, 10.1 millones correspondieron a reinversión de utilidades y 49 millones a las cuentas entre compañías.

Los principales países inversionistas en Guanajuato durante los primeros nueve meses del año fueron en primer lugar, Japón con 199.5 millones de dólares, aunque la cifra mostró un descenso de 55.4 por ciento anual; en segundo estuvo Luxemburgo, cuya inversión pasó de 77.7 millones a 117.1 millones de dólares, esto implicó un aumento de 50.7 por ciento y en tercero se colocó Estados Unidos con 44.3 millones, nivel menor en 63.3 por ciento al registrado en igual lapso de 2013.

En cuarto lugar se encontró Países Bajos (Holanda), al pasar de 5.5 millones a 26.4 millones de dólares entre los primeros nueve meses de 2013 e igual lapso del 2014, monto que significó un incremento de 380 por ciento; en quinto lugar estuvo Alemania con 16.7 millones y en sexto sitio se colocó Corea, al pasar de una inversión de cero a una inversión de 15.7 millones de dólares.

Los capitales extranjeros productivos se canalizaron principalmente a las industrias manufactureras, las cuales captaron 410 millones de dólares en enero-septiembre

del presente año. En especial a la industria automotriz —fabricación de equipo de transporte— se orientaron inversiones por 118.4 millones de dólares.

Asimismo hubo una inversión importante en la industria del papel, la cual captó 111 millones de dólares, en las industrias del plástico y del hule hubo una inversión de 75.6 millones y de 16.9 millones a la industria química, así como una de 52.4 millones a la industria de metálicas básicas, entre otras.

El sector comercio guanajuatense también fue importante para la IED ya que captó inversiones por 35.9 millones de dólares, de los cuales 21.2 millones de dólares se destinaron al comercio al por menor de partes y refacciones para automóviles, camionetas y camiones.

El monto de la IED guanajuatense fue la más alta del Bajío al superar los 388.4 millones de inversión en Querétaro y 163.7 millones registrados en San Luis Potosí, según las cifras de la Secretaría de Economía.

En Querétaro la IED bajó 39.7 por ciento en el acumulado enero-septiembre del 2014 en comparación con igual lapso del 2013 cuando alcanzó 644.1 millones de dólares.

En la entidad queretana los principales inversionistas en enero-septiembre fueron Estados Unidos con 164.3 millones, Luxemburgo con 116.4 millones, Francia con 43.2 millones, Japón con 42.3 millones, Canadá con 29.9 millones y España con 20.9 millones de dólares.

TECNOLOGÍA

Computadora de la UG, la octava más poderosa de AL

FRANCISCO FLORES
fflores@elfinanciero.com.mx

GUANAJUATO, Gto.— El Laboratorio de Cómputo de Alto Rendimiento de la Universidad de Guanajuato (UG) alberga la oc-

tava mejor computadora de Latinoamérica, con capacidad para realizar 10 billones de operaciones cada segundo.

La evaluación, informó la máxima casa de estudios de la entidad,

la hizo LAR Top 50, con sede en la Universidad Nacional de San Luis, Argentina, que se encarga de mantener actualizada la lista de los 50 equipos con mejor desempeño computacional en América

Latina, con la finalidad de que la información esté al servicio de la comunidad científica y académica.

El responsable del Laboratorio de Cómputo de Alto Rendimiento, Marco Antonio García Revilla, dijo que esta computadora es identificada con el nombre de Pípila. Puede “realizar 10 billones de operaciones cada segundo, es decir, mil veces más que una computadora de escritorio común; tiene 152 unidades CPU, 26 terabytes para

almacenamiento de datos y una memoria RAM de 4.6 terabytes”.

Este equipo fue instalado con apoyo del Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología.

Permite desarrollar proyectos de las áreas biológica y farmacéutica.

La computadora fue sometida a una serie de pruebas para analizar su eficiencia, y los resultados fueron analizados por los expertos de LAR Top 50, quienes presentaron los resultados en un congreso.



Radio**Fórmula**
QUERÉTARO

LUNES A VIERNES 3.30 PM

88.7 FM



EDGAR MARTÍN RÍOS

OPERATIVO INVIERNO

Todo listo para recibir a paisanos

El Instituto Nacional de Migración (INM) se encuentra listo para recibir a los connacionales que salen de Estados Unidos en caravanas para visitar a sus familiares en varios estados del país.

En el marco del Operativo Invierno del Programa Paisano 2014, el próximo 18 de diciembre se espera el arribo de una de las

principales caravanas, conformada por cerca de 250 vehículos y casi mil connacionales.

El punto de partida es Laredo, Texas y tiene como destino Jalpan de Serra.

El recorrido de la caravana será por Nuevo Laredo, Tamaulipas; Nuevo León, Monterrey; Saltillo, Coahuila y San Luis Potosí, con asistencia de varias corporaciones, como la Policía Federal, para evitar ser víctimas de bandas delincuenciales durante su trayecto.

—Notimex



CARAVANA. La más importante está conformada por cerca de 250 vehículos.

CUARTOSCURO

CAPITAL POTOSINA

Habilitan albergues para migrantes

El Ayuntamiento capitalino habilitó dos albergues en la delegación de Bocas para alojar a los migrantes que así lo requieran, en especial cuando se registra un descenso de temperatura, ya que en esta temporada se incrementa la presencia de indocumentados.



El delegado de Bocas, José Francisco García Castillo, afirmó que la cercanía de la delegación con las vías del ferrocarril, la convirtió en un paso obligado de los migrantes que van en busca del sueño americano.

Dijo que el alcalde Mario García Valdez instruyó a buscar apoyos para este sector desprotegido, y proporcionarles comida, prendas de vestir y cobijas.

—Redacción

FINANZAS

San Luis, con solvencia para cubrir sus obligaciones: MGV

Reducirá su deuda en 394 mdp, para llegar a 900 mdp

Finanzas sanas; recuperó la calificación "BB" de Fitch Ratings

ÉDGAR AMIGÓN DOMÍNGUEZ
bajio@elfinanciero.com.mx

El municipio de San Luis Potosí cuenta con los recursos suficientes para cubrir sus obligaciones de fin de año, gracias a que ha mantenido finanzas sanas derivadas de una política de austeridad, aseguró el presidente municipal, Mario García Valdés.

En entrevista con EL FINANCIERO Bajío, el alcalde dijo que la situación financiera de la capital potosina reporta un avance positivo comparado con las condiciones en que se recibió de la anterior administración.

"El pasivo que se recibió de las dos anteriores administraciones fue de mil 294 millones de pesos y la meta que no hemos trazados es



NOTIMEX

GASOLINA. El ahorro en el gasto del combustible fue una de las medidas de austeridad que aplicó la capital potosina.

que al final de la administración tengamos una deuda de 900 millones de pesos, es decir 394 millones menos", puntualizó.

Entre las medidas de austeridad que aplicó la administración destacan la suspensión del pago de gratificaciones, como bonos de marcha, y el ahorro en el gasto de gasolina, teléfonos celulares y gastos personales.

El resultado, dijo García Valdés, fue que se recuperó la calificación "BB" de Fitch Ratings, además de rescatar a la capital potosina del historial negativo en el Buró de Crédito.

García Valdez, quien termina su gestión en septiembre de 2015, dijo que el presupuesto asignado para el año entrante será de 2 mil 38 millones de pesos y entre los objetivos de su administración destacan los programas contra la pobreza, mejorar los servicios para atraer inversiones y explotar las plataformas tecnológicas.

Recordó que en dos años de gestión se han invertido más de 3 mil millones de pesos, tanto de recursos federales, estatales y del ayuntamiento, lo que ha permitido generar cientos de empleos de forma directa e indirecta, en beneficio de las familias del municipio y los que integran la Zona Metropolitana, como Cerro de San Pedro y Soledad de Graciano Sánchez.

"De acuerdo con los datos sobre las inversiones de los tres niveles de gobierno, en los 58 municipios de la entidad sobresale el monto de los recursos aplicados en San Luis Potosí por más de 3 mil 135.7 millones de pesos, Ciudad Valles recibió 791.5 millones, Soledad de Graciano Sánchez obtuvo 544.1 millones, Rioverde captó 427.6 millones y Matehuala 379.7 millones", señaló.

De ese total, el municipio de San Luis Potosí destinó al combate a la pobreza más de 981 millones de pesos, Soledad de Graciano Sánchez 215 millones, Ciudad Valles 317 millones, Matehuala 147 millones y Rioverde 142 millones.

En lo que se refiere a mejoramiento de infraestructura, vital para atraer la inversión privada, sobresalen la construcción de un puente vehicular en el entronque de Avenida Juárez y Rocha Cordero, rehabilitación del Anillo Periférico, ampliación y equipamiento de unidades deportivas, entre otras obras.

OPINIÓN

> CAROLINA RODRÍGUEZ Y ANDREA RÍOS *

Contrato social y egoísmo ético en el mundo de las empresas

El egoísmo ético es una doctrina normativa en donde se señala que nuestro único deber es hacer aquello que nos beneficie a nosotros mismos. Sin embargo, la idea de buscar exclusivamente el interés propio y ser indiferente al sufrimiento o al padecimiento de precariedades de un individuo o un grupo de personas, no colabora a la construcción de una sociedad equitativa y justa.

Merece la pena explorar en qué medida las empresas pueden ayu-

dar a recuperar el sentido colectivo y el sentimiento de comunidad, frente a la disgregación individual que tiende a convertirnos en meros consumidores.

Muhammad Yunus, fundador del Banco Grameen y Premio Nobel de la Paz, comentó: "el mundo de la empresa, el sector más eficiente y financieramente innovador de todos, no tiene un mecanismo directo para aplicar sus prácticas a la meta de eliminar la pobreza." Por eso, hay que buscar modelos

de negocios creativos para acabar con la tradicional dicotomía entre utilidades e impacto social.

Las acciones de las empresas pueden tener un impacto positivo medible no necesariamente en términos económicos sino con una perspectiva de bienestar social. Las empresas socialmente responsables gozan de una cultura empresarial adaptada a su entorno, que les otorga estabilidad y mejores resultados a largo plazo, lo que está ligado en este sentido con el concepto de sostenibilidad.

Algunos ejemplos de estos beneficios son la atracción de capital a través de la creciente inversión socialmente responsable, los ahorros obtenidos mediante la ecoeficien-

cia, la atracción y retención de talento por el buen clima laboral que una empresa responsable ofrece, la innovación para ofrecer productos "sostenibles" a nuevos nichos de consumidores. Además de realizar una adecuada gestión de riesgos de reputación. Esta visión desde un contrato social le permite ajustar su rumbo hacia una nueva ruta de aprendizaje y abonar en la construcción de una sociedad equitativa y justa.

*Lilia Carolina Rodríguez Galván, profesora y Andrea Isabel Ríos Villagómez, alumna del Tecnológico de Monterrey Campus Querétaro en la materia de Ética, persona y sociedad.

lcrdrig@itesm.mx

Internet Televisión Telefonía

¡CONTRATA YA!
y ahorra
\$100 PESOS MENSUALES
DURANTE 3 MESES

PAGA SÓLO

\$349*

PESOS AL MES



***Tarifa promocional válida por 3 meses para el CablepaQ que incluye Servicio de Televisión Básico + Internet de hasta 3Mbps + Llamadas locales ilimitadas.** A partir del 4º mes aplica tarifa regular vigente del paquete mencionado. Precio mensual, incluye impuestos y aplica pagando antes de la fecha límite de pago. Promoción válida para clientes nuevos o clientes actuales de video en modalidad individual. No convive con otras promociones vigentes ni descuentos aplicables sobre la renta. Se requiere pago de contratación. Servicio sujeto a cobertura y disponibilidad. **Disponible únicamente en Querétaro, Qro.** Promoción válida al 31 de diciembre de 2014.



01 800 030 3000



¿QUÉ HAY DETRÁS DE 1500 OBRAS?

Un ejército de trabajadores dedicados y orgullosos de su ciudad y de su gente.

Porque cada esfuerzo, cada obra y cada acción, hacen que Querétaro siga siendo esta gran ciudad para vivir.



CUMPLIMOS



PARA UNA CIUDAD CON FUTURO.



MUNICIPIO DE
QUERÉTARO
PRESIDENCIA 2012-2015



Querétaro
La fuerza de su gente

"Ésta (obra, programa o acción) es de carácter público, no es patrocinado ni promovido por partido político alguno y sus recursos provienen de los ingresos que aportan todos los contribuyentes. Está prohibido el uso de ésta (obra, programa o acción) con fines políticos, electorales, de lucro y otros distintos a los establecidos. Quien haga uso indebido de los recursos de ésta (obra, programa o acción) deberá ser denunciado y sancionado de acuerdo con la ley aplicable y ante la autoridad competente".